

## 予備調査・お仕事に関するアンケート

Q1 あなたは営業組織（本社の営業部門、支社や支店、営業所等）に所属していますか。

「営業」とは、顧客への訪問によって商品やサービスを販売することを指します。n=515

- |        |        |
|--------|--------|
| 1. はい  | 100.0% |
| 2. いいえ | 0.0%   |

Q2【Q1で「はい」と回答した方】 あなたは、営業組織をマネジメントし、組織としての責任を担う管理職（課長以上）ですか。 n=515

- |        |        |
|--------|--------|
| 1. はい  | 100.0% |
| 2. いいえ | 0.0%   |

Q3【Q2で「はい」と回答した方】 あなたの職位は何ですか。 n=515

- |                                 |       |
|---------------------------------|-------|
| 1. 役員・本部長クラス                    | 0.0%  |
| 2. 部長クラス                        | 34.2% |
| 3. 部次長クラス                       | 12.6% |
| 4. 課長クラス                        | 53.2% |
| 5. 上記以外（                      ） | 0.0%  |

Q4【Q2で「はい」と回答した方】あなたが管理している営業組織（課長であれば課、部長であれば部など）の人員構成をおうかがいします。 有効 n=509

①正社員数と、正社員に占める営業職、女性営業職の内訳を入力してください。

②また、非正社員（直接雇用）の営業職の数もご入力ください。

※あなたは人数に含めないでください。

※営業職は、営業を主に担当する人を指します（マネジメントや事務を主に担当する人は含みません）。

※いない場合は0とご入力ください。

① 正社員 全員			② 非正社員の 営業職 (直接雇用のみ)
	①-1 うち、 営業職		
平均値：199.36名 中央値：25名	平均値：93.63名 中央値：15名	①-2 うち、女性 平均値：20.6名 中央値：3名	平均値：21.09名 中央値：0名

Q5【Q2で「はい」と回答した方】 あなたの管理する営業組織には、次にあげる営業職  
がいますか。あてはまるもの全てお選びください。 n=515

- |   |        |
|---|--------|
| 1. 新人の営業職（一人前到達前の見習いレベル）                    | 100.0% |
| 2. 一人前の営業職（一人前の担当者として、上司や先輩の補助なしに業務を担えるレベル） | 100.0% |
| 3. ベテランの営業職（業務に熟達し、営業戦力の中核となるレベル）           | 100.0% |
| 4. その他（ ）                                   | 0.2%   |